

## **Kaufmännischer Außendienstmitarbeiter (m/w)**

Schwerpunkt Tief- und Flexodruck

### **Firma:**

Unser Mandant ist eines der führenden Unternehmen für Druckfarben, Lacke und Druckhilfsmittel.

### **Strukturelle Einordnung:**

Berichtet dem Vertriebsleiter

### **Vertriebsregion:**

Deutschland

### **Aufgabeninhalte:**

- Kaufmännische Beratung und Betreuung nationaler Kunden und Händler vor Ort in Abstimmung mit dem Leiter Vertrieb Flexible Verpackung/ Wellpappe
- Akquise von Neukunden
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Selbständige Führung von Preisverhandlungen gemäß Unternehmensvorgaben
- Mitwirkung an und Gestaltung von Kundenevents, Messen, Vorträgen, Roadshows, etc.
- Eigenständiger Informationsaustausch von kunden- und händlerrelevanten Informationen mit dem CSC / technischem Service und technischem Außendienst/ Vertriebsleitung/ KAM
- Erstellung und Verfolgung der jährlichen Umsatz- und Absatzplanung
- Monatliche Kontrolle der Ab- und Umsätze inkl. des Deckungsbeitrags im Verkaufsgebiet mit Einleitung von Maßnahmen bei Abweichung sowie Bericht zur Vertriebsleitung
- Eigenständige Planung von Kundenbesuchen
- Mitwirkung an gebietsübergreifenden Vertriebsprojekten
- Nutzung von Netzwerken wie XING, LINKEDIN, etc. zur Kontaktpflege und Informationsbeschaffung
- Ordnungsgemäße Erstellung, Verwaltung und Archivierung von Kundeninformationen (z.B. Besuchsberichten) gemäß Unternehmensvorgaben
- 

### **Fachkompetenzen:**

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Drucktechniker oder kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger vergleichbarer Berufserfahrung
- Mindestens 2 Jahre Erfahrung in der Druckindustrie
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung in vergleichbarer Aufgabenstellung
- Gute Kenntnisse in der Anwendung von Instrumenten im Produktmarketing
- Gutes visuelles Farbtonbeurteilungsvermögen
- Kenntnisse in der Abstimmung von Druckfarben
- Gute Anwenderkenntnisse mit allen MS Office-Anwendungen
- Gute Anwenderkenntnisse in SAP
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein der Klasse B
- Reisebereitschaft (Reiseanteil >50%)
- selbständige und sorgfältige Arbeitsweise, Analysefähigkeit, Belastbarkeit, Entscheidungsfähigkeit, Lernfähigkeit und Lernbereitschaft, zeitliche Flexibilität, hohe Vertriebsaffinität sowie Kommunikationsfähigkeit und Teamfähigkeit

**Sozialkompetenzen:**

- Verhandlungsgeschick
- Ergebnis- und Kundenorientierung
- Teamgeist
- Selbstständigkeit
- Selbstdisziplin und Eigenorganisation
- Setzen von Prioritäten
- Motivationsfähigkeit

**Vertragsbestandteile:**

- Vertragsart: Unbefristeter Vertrag
- Probezeit: 6 Monate
- Arbeitsbeginn: ab sofort
- Sonstiges: Geschäftswagen

**Kontakt:**

KNOX Packaging Experts GmbH  
T +49 (0)40 18 05 64 18  
[hr@knox-gmbh.com](mailto:hr@knox-gmbh.com)  
[www.knox-gmbh.com](http://www.knox-gmbh.com)