

**Jobtitel:**

## Vertriebsprofi im Innen- und Außendienst (M/W/D)

Mit Perspektive zur Vertriebsleitung

**Wohnort:**

Mittelhessen

**Vertriebsregion:**

Norddeutschland

**Berichtet an:**

Geschäftsleitung

**Mandant:**

Unser Mandant ist Spezialist für Etikettier- und Kennzeichnungslösungen und seit 45 Jahren einer der bekanntesten Etikettenhersteller im deutschsprachigen Raum. Als inhabergeführter, mittelständischer Systemlieferant bieten er einfache Standardprodukte aber auch komplexe, maßgeschneiderte Lösungen rund um Barcode-Drucker, Applikatoren, Software, Serviceleistungen sowie Etiketten aus der eigenen Produktion.

**Aufgaben:**

- Aktive Betreuung, Beratung und Ausbau der zuordneten Bestandskunden
- Neukundengewinnung im Rahmen der definierten Vertriebsstrategie
- Klärung der detaillierten Kundenanforderung, Produktberatung und Definieren von passenden Lösungsansätzen anhand des bestehenden Produktportfolios
- Durchführung von Cross- und Upselling-Aktivitäten
- Erstellung von Preiskalkulationen, Ausarbeitung von individuellen Angeboten und Verfolgung dieser Angebote bis zum erfolgreichen Auftragsingang
- Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen sowie Prüfung und Bewertung von Kaufverträgen, AGB, AEB sowie sonstigen Kundenvereinbarungen
- Pflege der Debitoren-Stammdaten sowie Angebots- und Verkaufschancenpipeline
- Wahrnehmung von Kundenterminen vor Ort
- Zukunftsperspektive: Mittelfristige persönliche und fachliche Weiterentwicklung in Richtung Vertriebsleitung

**Fachkompetenzen:**

- Möglichst erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches/technisches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder der aktiven Kundenbetreuung im Geschäftskundenumfeld, vorzugsweise in einer ähnlichen Branche (Etikettenherstellung, Druckwesen)
- Fähigkeit, technisch erklärungsbedürftige Produkte über Vorteile-Nutzen-Argumentation zu verkaufen
- Gute Office Kenntnisse (insbesondere Excel) sowie gute Kenntnisse im Umgang mit einem ERP-System (Navision wünschenswert)
- Reisebereitschaft für Kundenbesuche und Teilnahme an Messen

**Kontakt**

KNOX GmbH  
Neuer Wall 71  
20354 Hamburg  
T +49 (0)40 18 05 64 18  
[hr@knox-gmbh.com](mailto:hr@knox-gmbh.com)  
[www.knox-gmbh.com](http://www.knox-gmbh.com)